



ALTERNANCE ASSISTANT COMMERCIAL ADV EXPORT H/F

Qui sommes-nous ?

Depuis plus de 150 ans, **Prysmian Group** est à la tête de l'industrie des câbles et systèmes de haute technologie pour l'énergie et les télécommunications. Notre présence dans **50 pays** et nos **29 000 collaborateurs** font de nous le moteur de la transition énergétique et de la numérisation mondiale.

En France, nos activités sont réparties entre 10 sites (usines, laboratoire R&D), spécialisés dans les câbles pour les secteurs de l'énergie, l'aéronautique et les télécom.

Nos engagements sont l'amélioration continue de nos processus, la qualité de nos produits et services et les compétences de notre personnel sont des facteurs essentiels de notre succès continu.

Pourquoi nous rejoindre ?

La détermination, la confiance et la simplicité font partie de notre ADN. Chez Prysmian, vous trouverez les ressources pour travailler dans un cadre qui promeut la responsabilité de chacun, l'évolution des collaborateurs, la diversité et la culture du feedback. Que ce soit au travers de notre enquête salariés, nos programmes internationaux, ou notre académie interne dédiée au développement.

Prysmian, c'est aussi une entreprise résolument engagée pour l'inclusion et l'égalité entre les hommes et les femmes, car nous avons tous un rôle à jouer pour faire avancer cette cause sociale majeure.

Notre ambition : construire un monde plus durable, grâce et avec nos collaborateurs.

Prysmian, ce sont également des équipes, passionnées et expertes, qui vous accompagneront dans votre apprentissage et votre évolution métier. Bien plus qu'un stage ou de l'alternance, vous allez grandir avec et grâce à nous !

Pour plus d'information : <https://www.prysmiangroup.com/> et [Prysmian Group sur LinkedIn](#)

Contexte du poste :

Vous rejoindrez l'équipe ADV, vous apporterez votre polyvalence et votre soutien professionnel à l'équipe Export.

Missions :

Au sein de cette équipe, vous aurez pour mission de :

- Organiser et gérer l'ensemble des opérations administratives, commerciales et logistiques à l'international, de la commande jusqu'à la livraison et au paiement intégral.
- Être l'interface avec les services internes à l'entreprise et les partenaires extérieurs et coordonner leurs actions sur une zone géographique définie.
- Améliorer la rentabilité, donner une bonne image de la société aux clients, améliorer la communication interne, partager l'information. Proposer des solutions pour gagner du temps, améliorer la qualité de l'information, réduire les frais de gestion.
- Maîtriser les risques et les règlementations des incoterms et des douanes.
- Participer à l'animation du réseau commercial international.
- Se connecter au Contact Center, effectuer des permanences en cas de réunion d'équipe.



Pourquoi rejoindre notre équipe ?

Nous vous proposons un cadre de travail à dimension humaine et une culture d'entreprise dynamique, où l'esprit d'équipe, la prise d'initiative et la qualité du service font partie de nos fondamentaux.

Intégré(e) au sein du service commercial, cette alternance est la pierre angulaire du service export, interface entre les clients, les technico-commerciaux, la réglementation douanière et les services internes et vous permettra de développer vos compétences dans le domaine commerce, la logistique, anglais, et d'améliorer votre autonomie et votre qualité relationnelle.

Profil :

Préparation diplôme d'un BTS.

Compétences techniques / comportementales : prise d'initiative, motivation et rigueur, maîtrise de l'anglais

Localisation : Gron

Déplacement : non

Comment postuler ?

Vous préparez un diplôme en alternance en lien avec ces missions et souhaitez nous rejoindre, envoyez votre candidature (CV + Lettre de motivation) à recrutement-fr@prysmiangroup.com.

Retrouvez également toutes nos offres d'alternance partout en France sur <https://fr.prysmiangroup.com/carrieres/alternance>